

Arco
Mini Arco
Micro Arco



Servizi informatici

Beccaria Antonio Rappresentanze

Ricambi Accessori Abbigliamento per Motocicli
Attrezzature e Utensili per Automotive e Industrie
Lubrificanti e Additivi Racing & Commerciali

www.antoniobeccaria.it

+39 340 2561690
beccaria.antonio@gmail.com

Via Garibaldi 8/B
28060 Cureggio (NO)

ARCO

Gestione Completa dell'Azienda

Listini Prezzi

Catalogo Figurato

Telematica

È un'applicazione informatica che trova la sua collocazione ideale presso tutti gli operatori del settore due ruote (e non solo), ed è finalizzata alla vendita dei veicoli, degli accessori, dei ricambi ed alla relativa manutenzione.

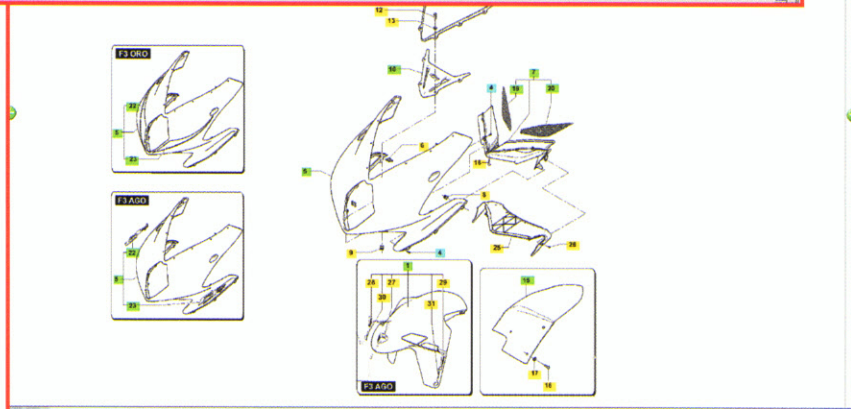
Le tre versioni del programma ARCO, MINI ARCO e MICRO ARCO permettono di coprire tutte le esigenze dei vari operatori che, in base alle dimensioni ed alle necessità, possono scegliere il prodotto che più si adatta alle proprie caratteristiche.

N.B. Arco Micro non prevede l'installazione sul P.C. del cliente, ma viene fornito come servizio tramite collegamento Terminal - Server (Internet).

Concessionari, rivenditori ed officine saranno quindi in grado di gestire la propria attività sfruttando uno strumento informatico avanzato sia ai fini delle operazioni "fiscali", (emissione di fatture, gestione del magazzino ecc.), sia per le funzioni più specifiche dell'attività stessa come Preventivi, Gestione Officina, Gestione Veicoli ecc.

A.R.C.O. cresce con Voi, perchè Vi permette di lavorare con una sola stazione di lavoro, o con più stazioni collegate in **RETE**.

SOFT WAY ha posto la massima cura nella realizzazione dei programmi, per offrire un prodotto com-



pleto, di facile utilizzo e di provata affidabilità.

L'impiego di collaudate tecniche di sviluppo, adottate per la realizzazione delle procedure, è garanzia di un prodotto di facile manutenzione e con funzioni standardizzate.

Per quanto riguarda l'elenco completo delle funzionalità di Arco, Mini Arco e Micro Arco si rimanda alla relativa tabella. Di seguito vengono riportate le caratteristiche delle principali funzioni gestite dai programmi.

GESTIONE ANAGRAFICHE

Questa sezione mette a disposizione

dell'utente le funzionalità necessarie ad archiviare le cosiddette "informazioni di base" (Articoli, Clienti, ecc.), che saranno i dati utilizzati nella preparazione di qualsiasi documento.

• **Articoli**

Per ogni codice sono presenti, oltre ai normali dati, l'ubicazione di magazzino, il minimo di scorta, gli eventuali sostitutivi ed alternativi. È possibile inoltre gestire più Case grazie alla sigla che le contraddistingue. Si possono infine inserire codici ritenuti necessari per il proprio lavoro.

• **Sconti**

Permette una gestione degli sconti

molto articolata sia in acquisto che in vendita.

È infatti possibile attribuire classi di sconto sia in funzione a quanto stabilito dalla Casa Madre che alle categorie di clienti finali.

Sono gestite anche le campagne di vendita.

• Tabelle

È previsto un elevato numero di tabelle per aiutare l'utente nell'inserimento dei dati.

GESTIONE VEICOLI PER TELAIO

Questa sezione permette la completa gestione di acquisti, contratti di vendita, stock, conti visione e vendite con relativo storico.

Inoltre è possibile gestire tutte le problematiche legate ai veicoli usati quali l'esenzione bollo e il registro degli usati.

GESTIONE OFFICINA

Sono previste le gestioni dei preventivi e delle commesse di officina da cui possono essere generate le ricevute fiscali o i corrispettivi, documenti questi che automaticamente provocano scarichi di magazzino.

Tra queste funzionalità è presente anche l'agenda la quale permette di pianificare ed organizzare tutti gli appuntamenti d'officina.

N.B. È possibile integrare un servizio di invio automatico degli SMS verso i propri clienti (ad esempio per conferma riparazione avvenuta, richiami ecc.).

DOCUMENTI DI VENDITA

Permette la gestione di tutti i documenti di vendita (fatture, ricevute fiscali, corrispettivi, DDT) che generano in automatico lo scarico di magazzino.

Per rendere semplice e veloce il reperimento dei codici si può utilizzare il collegamento con il Catalogo Elettronico. Esiste inoltre il Foglio di Lavoro documento provvisorio da usare nelle trattative che viene trasformato in definitivo una volta confermata la vendita.

GESTIONE ORDINI

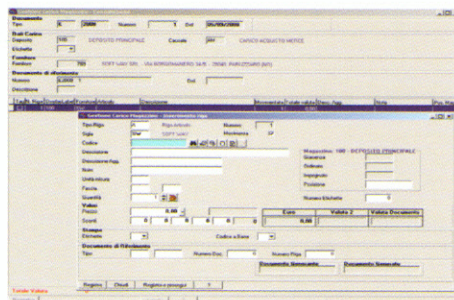
Il programma segue il ciclo completo degli ordini clienti e fornitori con la gestione delle rimanenze (back order). Nel programma è presente una funzione di riordino la quale aiuta il cliente nella compilazione automatica

degli ordini fornitori.

GESTIONE MAGAZZINI

Sono previste tutte le funzionalità necessarie per un corretto mantenimento dei valori e delle quantità di magazzino.

Sono presenti pertanto funzioni quali ad esempio il carico automatico di magazzino ottenuto elaborando i dati spediti dalle Case per via telematica, la gestione dell'inventario, l'indice di rotazione del magazzino, la stampa dei prelievi, la stampa degli articoli non movimentati e le statistiche di acquisto/vendita.



CODICI A BARRE

Per velocizzare le operazioni di acquisto e di vendita, è prevista la lettura dei **CODICI A BARRE**, sia quelli originali dei Fornitori sia i propri che possono essere stampati su etichette tramite opportune funzioni.

Qtà 1 Um NR Pos A2-09-02
CAVO COMANDO GAS 900 S.S.92
000046803 Euro 27,02

LAVAGNE

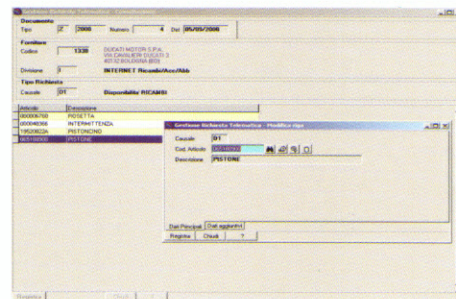
Permette, oltre ad una gestione semplice e veloce del materiale da riordinare per cliente o per magazzino, anche di riportare informazioni da un documento all'altro evitando così nuove pesanti immissioni di dati.

GESTIONE TELEMATICA

Questa sezione raccoglie le funzioni che consentono il collegamento tra il PC della Concessionaria e il Sistema Informatico della Casa Madre. Attraverso questo collegamento, che sfrutta internet, avviene uno scambio di informazioni che viaggiano in entrambe le direzioni (dalla Casa Madre alla Concessionaria e viceversa).

Consente una drastica riduzione dei tempi necessari alle comunicazioni,

specialmente quando queste avvengono attraverso i normali canali di comunicazione (posta, telefono ecc.).

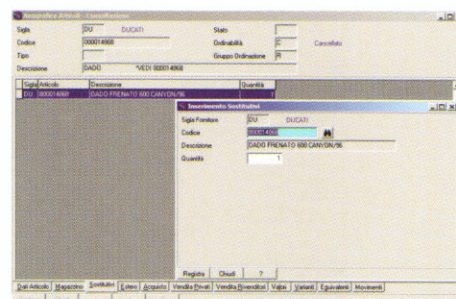


(*) Il collegamento è possibile con le seguenti Case:

- Aprilia • BMW • Derbi
- Ducati • Gilera • Harley Davidson
- Honda • Kawasaki • Kymco
- Malaguti • Moto Guzzi • MV
- Piaggio • Suzuki • SYM
- Triumph • Yamaha • Fantic Motor
- Givi • Swm

(*) TALE ELENCO PUO' SUBIRE VARIAZIONI

AGGIORNAMENTI



La **SOFT WAY** mantiene aggiornati tramite DVD, inviati periodicamente e il canale internet, quotidianamente, i seguenti dati:

- Anagrafica Articoli (Listini Prezzi)
- Archivio dei Codici Sostituiti
- Classi di Sconto degli Articoli
- Anagrafica Veicoli
- Catalogo Figurato

Tutto questo si traduce rapidamente in notevoli vantaggi di qualità e quantità delle informazioni gestite.

ASSISTENZA

• Telefonica:

La **SOFT WAY** si occupa direttamente dell'assistenza telefonica tramite una struttura di 12 persone.

• Esterna/Formazione:

Sono presenti sul territorio nazionale tecnici qualificati che si occupano sia dell'assistenza presso i clienti che della formazione sui prodotti.

Catalogo Figurato

5.600 moto
Oltre 250.000 immagini
Oltre 3.500.000 di articoli
Aggiornamento periodico

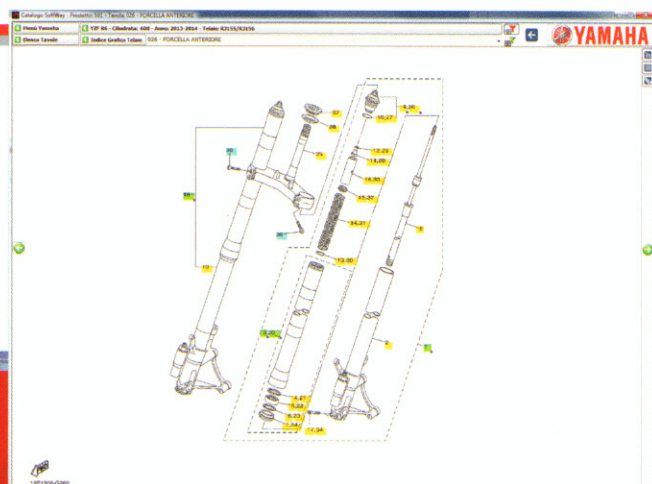


Il **Catalogo Figurato** è un programma utilizzabile su qualsiasi Personal Computer dotato di sistema operativo Microsoft Windows Vista e successivi. Sostituisce integralmente le microfiches, i cataloghi ed i listini stampati su carta, di cui mantiene lo stesso aspetto e semplicità, offrendo in più un moderno strumento in grado di apportare concreti vantaggi nel lavoro quotidiano di chi opera nel settore.

I vantaggi, immediatamente riscontrabili, si hanno in termini di **VELOCITÀ** (e quindi di incremento di produttività) nel reperimento delle informazioni:

- perchè è uno strumento informativo ed il codice articolo si reperisce molto più rapidamente rispetto ad un catalogo cartaceo;
- perchè il codice articolo è abbinato ad altri dati quali il prezzo (e quindi non è più necessario passare dai cataloghi ai listini prezzi); inoltre, se abbinato ad **A.R.C.O.**, sono disponibili anche le informazioni di magazzino (che danno immediatamente la disponibilità e l'ubicazione);
- perchè rende disponibili con-

*In un solo DVD
l'equivalente di
un intero scaffale
di Cataloghi e Listini
stampati su carta.*



temporaneamente i modelli di Marche differenti (cosa che normalmente si ottiene utilizzando un catalogo cartaceo per ogni modello coinvolto);

- perchè le informazioni relative a Case diverse sono uniformate, così che gli Utilizzatori non riscontrino alcuna differenza d'uso nel programma anche al variare

della Marca;

- perchè tutte le descrizioni sono tradotte in italiano;
- perchè tutte queste caratteristiche sono disponibili, in caso di installazione in rete a più operatori contemporaneamente.

Ulteriori vantaggi si hanno dalla **MINIMA OPERATIVITÀ** richiesta; infatti i codici degli articoli reperiti sulle

CARATTERISTICHE PROGRAMMI SOFT WAY	ARCO	MINI ARCO	MICRO ARCO
GESTIONE ANAGRAFICHE			
Gestione articoli con ubicazione/sostituzioni	Completa	No Magaz.	Consultazione
Clienti	X	X	X
Fornitori	X	X	X
Sconti in acquisto e vendita collegati alla scontistica delle Case	X	*	*
Gestione campagne Acquisto/Vendita	X	X	
Gestione prezzi netti Acquisto/Vendita	X	X	
GESTIONE VEICOLI			
Carico veicoli con gestione di più depositi	X	X	
Gestione conto visione	X	X	
Interrogazione disponibilità veicoli - inventario	X	X	
Contratti di vendita	X	X	
Statistiche venduto/acquistato	X	X	
Stampa proposta di vendita	X	X	
Archivio veicoli venduti e relative ricerche	X	X	
Gestione Registro Veicoli Usati	X	X	
Gestione Esenzione Bollo Veicoli Usati	X	X	
GESTIONE OFFICINA			
Gestione dei preventivi	X	X	X
Gestione della commessa di officina	X	X	
Generazione automatica da commessa di ricevute fiscali o corrispettivi	X	X	
Accettazione veicoli	X	X	
Agenda	X	X	
Analisi Redditività Officina	X		
DOCUMENTI DI VENDITA			
Documento provvisorio (si trasforma in altro documento di vendita)	X		
Corrispettivi al banco	X	X	
Fatture	X	X	
Fatture accompagnatorie	X	X	
Ricevute fiscali	X	X	
Fattura/Ricevuta fiscale	X	X	
Documenti di trasporto (DDT)	X	X	
Note di accredito	X	X	
Scadenziario Clienti/Fornitori	X	X	
Gestione Conti Correnti	X	X	
GESTIONE ORDINI			
Ordini cliente	X	X	
Ordini fornitori	X	X	X
Lavagna (ricambi da ordinare da qualsiasi documento)	X	X	X
Gestione Riordino	X		
GESTIONE MAGAZZINO			
Movimento di carico e scarico	Completa	Gen. veicoli	
Gestione più depositi	X		
Gestione inventario	X		
Trasferimenti tra depositi	X		
Codici a barre	X		
Gestione Indice di Rotazione Magazzino	X		
Statistiche Acquisto/Vendita	X		
AGGIORNAMENTO PRODOTTI SOFT WAY DA INTERNET			
Correzioni/Implementazioni Programmi	X	X	****
Listini Aggiornati	X	X	****
Cataloghi Veicoli Aggiornati	X	X	****
TELEMATICA PER CONCESSIONARI			
Trasmissione ordini ricambi	Completa	***	***
Consultazione disponibilità ricambi presso la casa	X	***	***
Carico automatico ricambi da bolla	X		
Carico automatico veicoli da bolla	X		
Consultazione Back order	X	***	***
Estratto conto	X	***	***
Invio dati di vendita per attivazione garanzia	X	***	
Richiesta di riparazione in garanzia	X	***	
Invio tagliandi	X	***	
SISTEMA DI UTILIZZO (MONOUTENZA/RETE)			
Utilizzo del programma e del catalogo in monoutenza	X	X	X
Utilizzo del programma e del catalogo su più posti di lavoro (rete)	X	X	X

(*) Solo in acquisto - (***) In funzione delle varie case motociclistiche - (****) Non necessita di alcun aggiornamento da parte dell'utente. I dati sono costantemente aggiornati da Soft way.



Via Maggiate 69/B - 28021 Borgomanero (NO) - Tel. 0322.541888

e-mail: commerciale@softway.it - http://www.softway.it

Uffici Commerciali: Tel. 0322.541850 - Fax 0322.541885

Assistenza Esterna: • Milano • Napoli • Bologna